

Giornata della mutualità, 9 aprile 2022



***Sostenibilità economica welfare non autosufficienza:  
spunti***

**Democrazia, mutualismo, eticità e sostenibilità alla sfida della longevità**

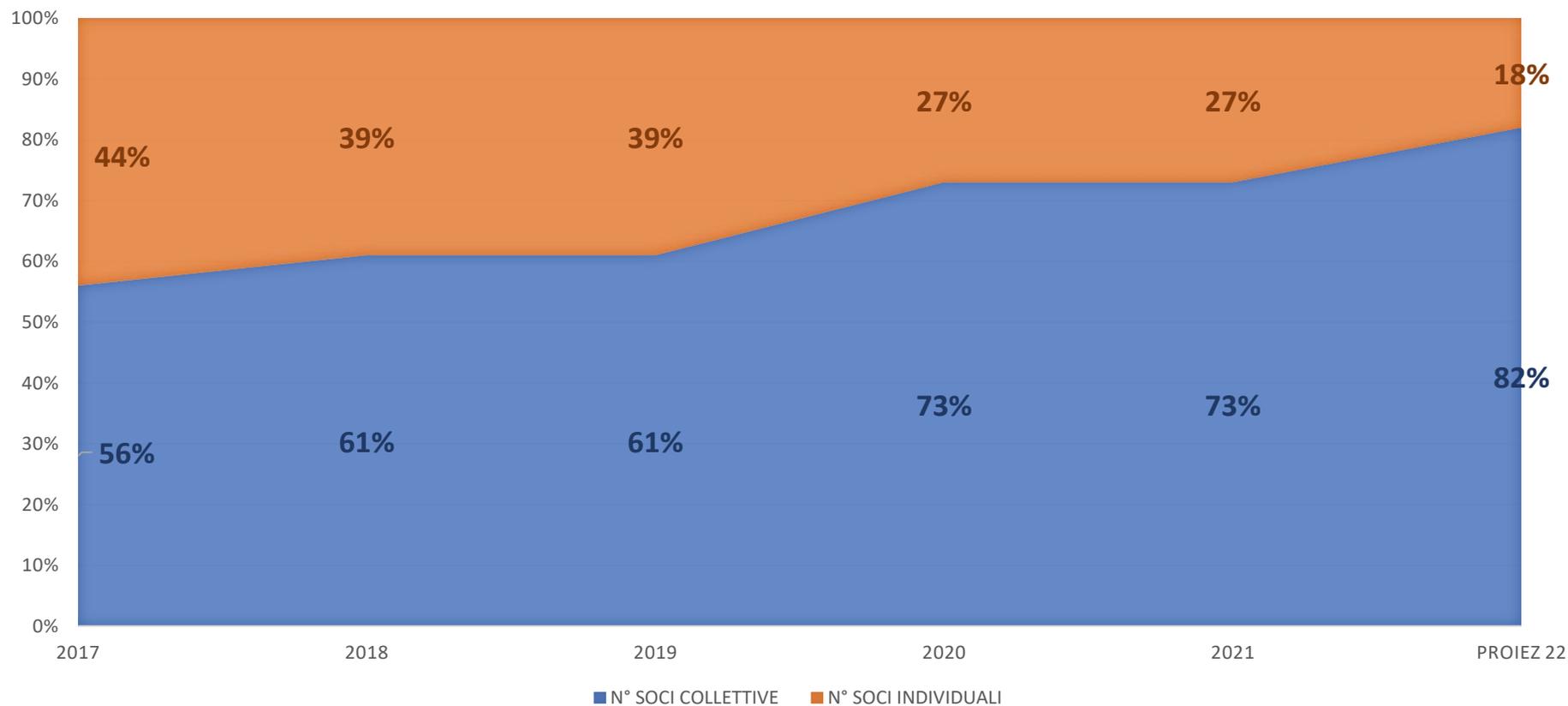
# Alcuni trend nel welfare sanitario

- Diretta vs indiretta
- Ticket vs gestione privata
- Copertura individuale vs copertura collettiva



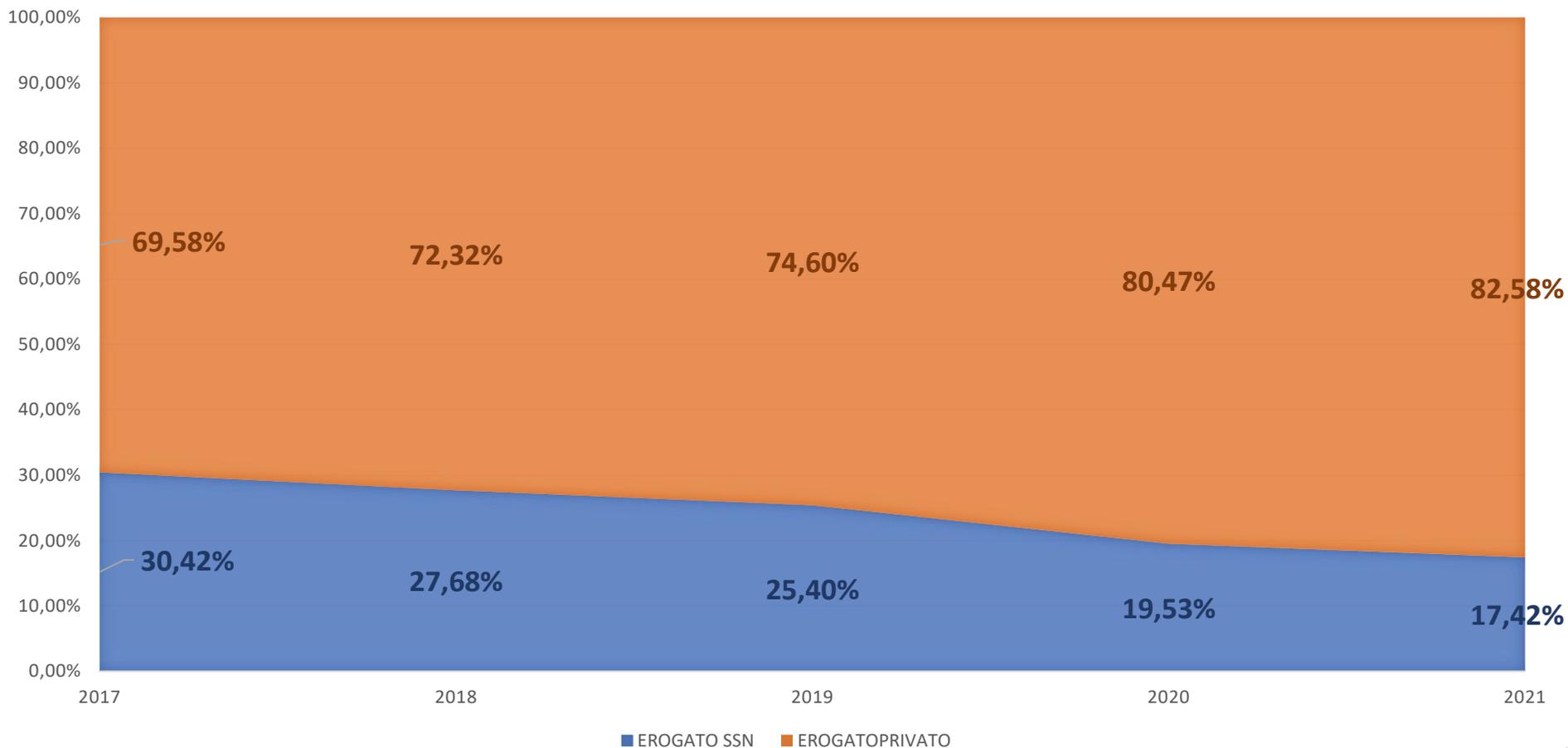
# Ci pensa il datore di lavoro

## INDIVIDUALI VS COLLETTIVE



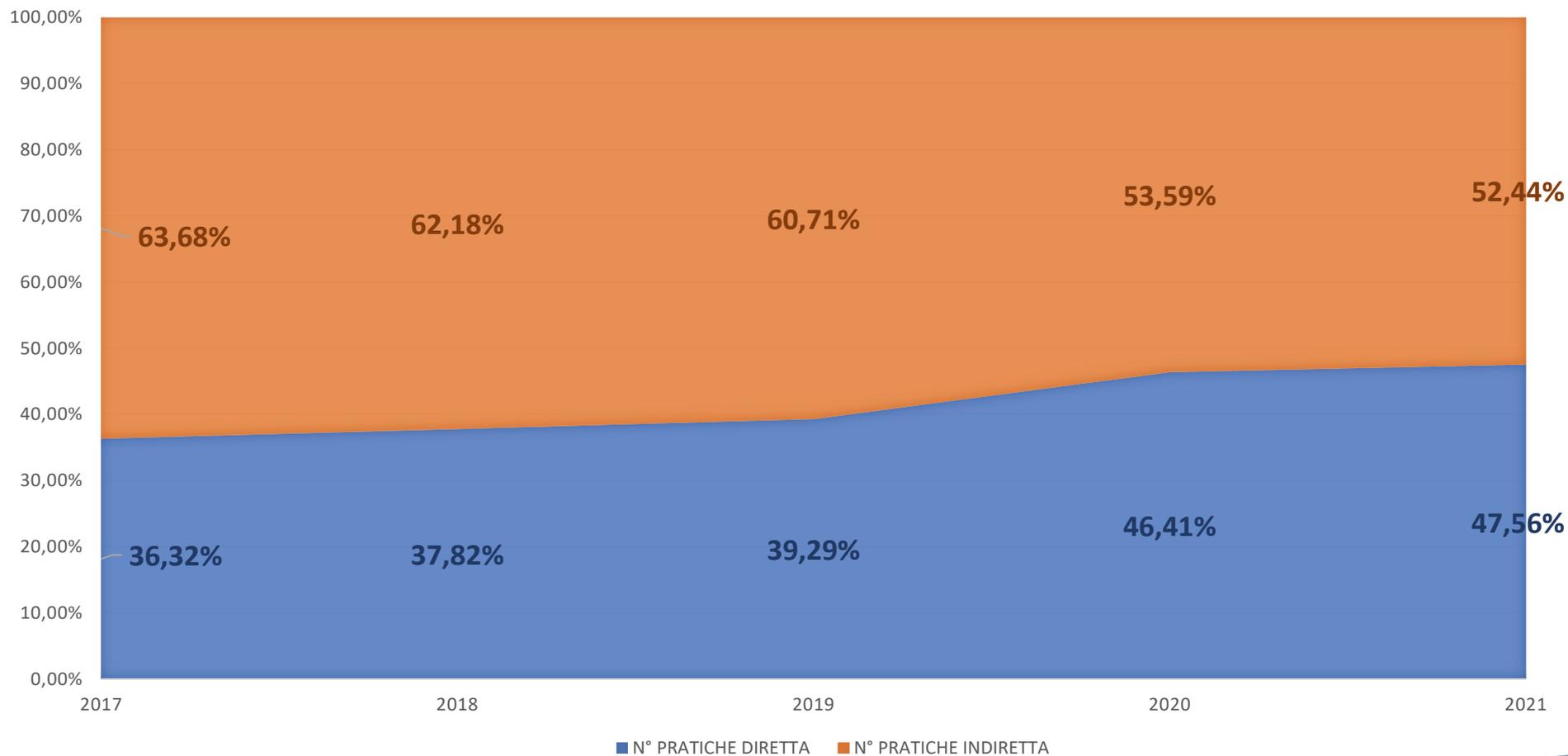
# Non mi basta il pubblico

## SSN VS PRIVATO



# Voglio servizi non rimborsati

## DIRETTA VS INDIRETTA



## **Welfare non più solo sanitario: chi è il fruitore?**

**L'utente che ha un bisogno da soddisfare  
(non autosufficiente temporaneamente, per  
esigenza non sanitaria, anzianità,  
necessità...)**



**Il familiare che copre il bisogno di un  
parente (attraverso una copertura aziendale)  
Generazione della doppia cura...**

## **SI TORNA ALL'ORIGINE: l'essenza delle società di mutuo soccorso, cambia solo l'oggetto del bisogno.**



Esiste un bisogno (non sanitario)

Come si evita di farlo ricadere esclusivamente sul soggetto debole?

Si riparte il costo (rischio) nell'ottica della solidarietà e della mutualità

## **CANALI DI COPERTURA DEI COSTI: come sarà? Come è stato.**

I Soci aderiscono alla Mutua attraverso:

### **ADESIONI INDIVIDUALI**

Famiglie: ripartizione dei costi tra individui: dai tanti secondo possibilità, ai pochi secondo necessità

### **ENTI**

Ripartizione di costi tra individui aderenti ad associazioni, sindacati di categoria, cooperative, ecc.



### **ADESIONI AZIENDALI**

Ripartizione dei costi attraverso una nuova definizione del welfare aziendale, che ricomprenda anche prestazioni non sanitarie. Evoluzione dei CCNL

## Costruire il nuovo modello di riferimento: agenda per il sistema mutualistico



- Costruzione di una rete (come per la parte sanitaria)
- Costruzione di un nomenclatore
- Costruzione di un sistema di riparto dei costi: mutualità
- Creazione di un sistema di case management evoluto
- Evolvere da modello a rimborso a modello a servizio
- Costruzione di una offerta per le cooperative e le aziende che vogliono partire

.... una sfida per la FIMIV